

<b>Técnicas de venta de seguros</b>	<b>Entidades de seguros</b>	<b>Corredurías y agencias</b>
La venta de seguros: fases y técnicas básicas	x	x
Prospección eficaz en seguros 1: referencias y centros de influencia	x	x
Prospección eficaz en seguros 2: asociaciones, listados y bases de datos	x	x
Acercamiento al cliente 1: concertación telefónica	x	x
Acercamiento al cliente 2: medios escritos y electrónicos	x	x
Venta telefónica de seguros	x	x
La entrevista de venta de seguros personales	x	x
La entrevista de venta de seguros patrimoniales	x	x
Sistema de sondeo de necesidades aseguradoras	x	x
Manejo de objeciones frecuentes en la venta de seguros	x	x
Venta consultiva de seguros a empresas 1 : estrategias y enfoques	x	x
Venta consultiva de seguros a empresas 2: técnicas de entrevista	x	x
Presentaciones de venta de seguros a grupos y comités	x	x
La venta de seguros en oficina	x	x
La venta domiciliaria de seguros	x	x
Gestión del tiempo y organización de la actividad de venta	x	x
Técnicas de venta para administrativos de seguros	x	x
Formación de formadores de ventas	x	x
Negociación cooperativa en entidades de seguros	x	
Negociaciones eficaces con corredurías	x	
Negociaciones eficaces con entidades		x
<b>Dirección comercial y gestión de redes</b>	<b>Entidades de seguros</b>	<b>Corredurías y agencias</b>
Planificación comercial en entidades de seguros	x	
El plan comercial de la sucursal de seguros	x	
El plan comercial de la correduría		x
Planificación para inspectores comerciales	x	
Planificación de la red de mediadores	x	
Dirección por objetivos para directivos comerciales	x	x
Dirección por objetivos de equipos de venta de seguros	x	x
Captación y selección de agentes	x	
Captación y selección de vendedores y asesores	x	x
Captación de corredurías	x	
Gestión y desarrollo de agentes de carrera	x	
Formación eficaz de agentes	x	
Formación eficaz de vendedores y asesores	x	x
Acompañamiento y coaching de agentes	x	
Acompañamiento y coaching de vendedores y asesores	x	x
Liderazgo y motivación para directivos comerciales	x	x
Liderazgo y animación de agentes	x	
Liderazgo y animación de equipos de venta de seguros	x	x
Coaching para la mejora del rendimiento de agentes	x	
Coaching para la mejora del rendimiento de vendedores y asesores	x	x
Control y seguimiento del equipo de venta de seguros	x	x
Gestión del tiempo y organización personal para directivos comerciales	x	x
Gestión del tiempo y organización personal para inspectores comerciales	x	
Presentaciones eficaces de productos de seguros	x	

