Módulos comerciales venta servicios a empresas

Técnicas de venta
Estrategias de venta de servicios
Venta consultiva de servicios
Negociación de contratos de venta de servicios
Habilidades de consultoría
Dirección y gestión comercial
Dirección de equipos de venta de servicios
Captación y selección de vendedores de servicios
Marketing
Marketing de servicios empresariales
Atención y servicio al cliente
Excelencia en el servicio a empresas
Medición de la calidad en el servicio a empresas
Atención al cliente en la venta de servicios a empresas