

Técnicas de venta
Estrategias de venta de productos de alta inversión
Técnicas de venta de productos tecnológicos
Gestión y desarrollo de grandes cuentas
Negociación de contratos de venta de productos tecnológicos
Dirección y gestión comercial
Dirección de equipos de venta tecnológica
Captación y selección de técnico-comerciales
El jefe de producto
Atención y servicio al cliente
Excelencia en el servicio en empresas de tecnología
Medición de la calidad de servicio en empresas de tecnología
Atención al cliente para técnicos de post venta